

TYLKO W LUTYM:

- **Case Healthy Kiss oraz 8 flakonów Classic Hit -** promocja „Classica Boom+!”
- **Ostatni miesiąc promocji „Bonus promotora”**
- **BAD EnjoyNT** – sprzedaż od 1 marca we wszystkich firmach handlowych oraz GOS
- **D i Guard nano** w prezencie dla nowych dystrybutorów z lutego! „WITAMY W VISION!”
- **NAGROMADZIĆ BOOSTER (1-11 lutego* – pierwsze zamówienie)**

UWAGA!

Najważniejsze informacje od sponsorów – uczestników Konferencji Vision XXI

(7-11 / 02 / 2012)

CLASSICA BOOM+

1 CASE HEALTHY KISS +

8 FLAKONÓW PRODUKTÓW Z LINII CLASSIC HIT

W PREZENCIE!

Aby skorzystać z tej unikalnej oferty, należy od 1 do 11 lutego*

dokonać zakupu produktów na sumę 230 CV i więcej**

Przy zamówieniu na sumę 230 CV otrzymają Państwo **1 case Healthy Kiss** (5 tubek Healthy Kiss Energia oraz 5 tubek Healthy Kiss Harmonia) **W PREZENCIE!**



W przypadku kolejnego zakupu na sumę 230 CV w okresie **od 1 do 11 lutego*, otrzymają Państwo dodatkowo w prezencie 1 case Healthy Kiss.



Aby otrzymać w prezencie 8 flakonów Classic Hit (do wyboru z oferty dostępnej w firmie handlowej), **suma własnych zakupów w lutym powinna** wynieść **300 CV i więcej.**

Przy zakupie Boostera (475 CV w ramach jednego zamówienia) w okresie od 1 do 11 lutego* otrzymają Państwo w prezencie 1 case Healthy Kiss, 8 flakonów BAD-ów Classic Hit + 95 CV gratis do Boostera.

Jeśli zamawiają Państwo Nagromadzony Booster i w okresie od 1 do 11 lutego* dokonają 2 zakupów w ramach tego programu (odpowiednio 230 i 245 CV), otrzymają Państwo w prezencie 2 case'y Healthy Kiss, 8 flakonów BAD-ów Classic Hit + 95 CV gratis za Nagromadzony Booster (do odbioru od 5 do 31 marca 2012).

Prezenty w promocji Classica BOOM +! będą wydawane do zamówienia spełniającego warunki akcji.

Akcja promocyjna obowiązuje we wszystkich firmach handlowych oraz GOS, z wyjątkiem Egiptu.

* W SH Vision Polska promocja trwa do 10 lutego do godz. 16.00.

„BONUS PROMOTORA”

Specjalna promocja w miesiącu rozpoczęcia sprzedaży nowego produktu – BAD EnjoyNT

Aby wziąć udział w promocji, należy spełnić 3 warunki:

1. Być w kwalifikacji **VIP i wyżej w styczniu 2012 roku ORAZ lutym 2012 roku**;
2. Podpisać **co najmniej 3 nowych aktywnych dystrybutorów** do pierwszej linii w okresie styczeń – luty 2012 roku.

Niezbędnym warunkiem jest posiadanie 1 aktywnego nowego dystrybutora w styczniu oraz 1 aktywnego nowego dystrybutora w lutym. Przy czym za aktywnego nowego dystrybutora w lutym może być uznany dystrybutor podpisany w styczniu.

3. Dokonać **zakupu SuperPacku BAD EnjoyNT w MARCU 2012 roku.**

Specjalne warunki dla dystrybutorów podpisanych w lutym:

1. Być w kwalifikacji **VIP i wyżej w lutym 2012 roku**
2. Dokonać **zakupu SuperPacku BAD EnjoyNT w MARCU 2012 roku.**

Spełnienie warunków promocji – to uzyskanie statusu „Promotora EnjoyNT”!



Dystrybutorzy, którzy posiadają status „Promotorów EnjoyNT”, oprócz wypłat według Planu Marketingowego otrzymają również **specjalny „Bonus promotora” za marzec***.

„Bonus promotora” jest naliczany w wysokości **5% od obrotu towarowego BAD EnjoyNT na wszystkich poziomach struktury** (przy czym do obrotu towarowego nie jest wliczany obrót towarowy EnjoyNT w strukturach Promotorów EnjoyNT w organizacji dystrybutora).

Informacje o rozpoczęciu sprzedaży BAD-u EnjoyNT w pozostałych krajach zostaną podane w terminie późniejszym.

* W tych krajach, w których w marcu nie będzie sprzedawany BAD EnjoyNT, bonus promotora będzie naliczany w miesiącu rozpoczęcia sprzedaży nowego produktu w tym kraju pod warunkiem zakupu SuperPacku EnjoyNT w miesiącu rozpoczęcia sprzedaży produktu w tym kraju.

WE WSZYSTKICH FIRMACH HANDLOWYCH* od 1 MARCA 2012 roku BAD EnjoyNT

Formy zakupu BAD-u EnjoyNT w marcu:

SuperPack: 4 flakony EnjoyNT w prezencie przy zakupie 3 case'ów EnjoyNT!

Cena 1 SuperPacku – **1550,40 PLN (285 CV)**

Case (8 flakonów)

Cena 1 case'a – **516,80 PLN (95 CV)**

Flakon

Cena 1 flakonu – **68,40 PLN (11,875 CV)**

Cena 1 flakonu dla klientów – 107,65 PLN

* Ceny produktu BAD-u EnjoyNT mogą ulec zmianie w marcu 2012. Podana cena w PLN jest zgodna z cennikiem na dzień 1 lutego 2012 roku.

Nowy produkt będzie sprzedawany w firmach handlowych następujących krajów: Polska, Rosja, Białoruś, Kazachstan, Ukraina, Azerbejdżan, Armenia, Bułgaria, Węgry, Łotwa i Litwa, jak również za pośrednictwem systemów GOS Rosji, Europy, Ukrainy i Kazachstanu.



„WITAMY W VISION”

Akcja promocyjna dla nowych dystrybutorów z lutego



Nowi dystrybutorzy, którzy podpisali kontrakt w LUTYM 2012 roku i spełnili warunki udziału w akcji promocyjnej, otrzymają **1 opakowanie D i Guard nano w PREZENCIE!**

Warunek:

- ✓ Dokonanie zakupu na sumę **210 CV i więcej** (w ramach jednego zamówienia)

Prezent jest wydawany natychmiast po złożeniu zamówienia, które spełnia warunki udziału w akcji promocyjnej. **Przy kolejnym zamówieniu, które spełnia warunki udziału w akcji promocyjnej, prezent nie przysługuje.**



Akcja promocyjna jest prowadzona we wszystkich firmach handlowych (FH) oraz podczas zamawiania produktów za pośrednictwem systemu GOS z wyjątkiem FH Egiptu.

„NAGROMADZIĆ BOOSTER”

Warunki udziału w programie w LUTYM:

- pierwsze zamówienie **na sumę 190 CV i więcej** należy złożyć **w okresie od 1 do 11 LUTEGO 2012 roku***

LUB

- posiadać zakupiony **Split Booster¹** w **grudniu 2011 roku**

Łączna **suma własnych zakupów w LUTYM** powinna wynieść **475 CV i więcej.**

Suma CV prezentu jest obliczana zgodnie z zasadami naliczania produktów gratisowych przy zakupie boostera.

Z tej sumy CV jest odejmowana suma CV już otrzymanych produktów gratisowych w zestawie boostera kupionego w lutym lub 1/3 sumy produktów gratisowych, otrzymanych przy zakupie Split Boostera w grudniu.

¹ Grudzień 2011 roku – to ostatni miesiąc realizacji programu Split Booster.

Odbiór prezentów odbywa się we wszystkich firmach handlowych przy składaniu kolejnego zamówienia w okresie **od 5 do 31 marca 2012 roku**. W przypadku zamawiania produktów za pośrednictwem GOS w okresie od 5 do 31 marca można dołączyć prezent do tego zamówienia.

* W SH Vision Polska promocja trwa do 10 lutego do godz. 16.00.

W skład prezentu mogą wchodzić różne produkty z wyjątkiem herbaty Vision, D4X i iFLY.

Uwaga!

Przy zamawianiu produktów za pośrednictwem GOS za datę zakupu uważa się datę złożenia zamówienia. Zgodnie z zasadami działania GOS, dystrybutor powinien opłacić zamówienie **w ciągu 3 następných dni roboczych** (wyłączając dzień złożenia zamówienia), tj. do **15 lutego** włącznie w przypadku lutowego Nagromadzonego Boostera. W przypadku niedotrzymania terminów płatności złożone zamówienie nie będzie stanowiło podstawy do udziału w akcji.

Uwaga! Wskazane terminy płatności nie dotyczą zamówień złożonych za pośrednictwem GOS pod koniec miesiąca! Szczegółowe informacje na ten temat można znaleźć na stronie biura obsługi zamówień GOS: www.visioshop.me

Akcja promocyjna w GOS Europy

Tylko od 1 do 29 lutego!



Przy zakupie **1 case'a iFly** za pośrednictwem GOS Europy, otrzymają Państwo **1 case iFLY w PREZENCIE!**

Wartość dostawy gratisowego case'a iFLY w GOS Europy wynosi 7 euro za każdy gratisowy case i zostanie dodana do wartości zamówienia, obliczonej bez uwzględnienia wagi gratisowego case'a iFLY.

GOLDEN VISION VOYAGE MEXICO – 2012

**Warunki kwalifikacji
dla nowych dystrybutorów
z okresu wrzesień 2011 – marzec 2012**

Nowi dystrybutorzy mają możliwość **włączenia się** do określonej grupy kwalifikacyjnej **w 3 (trzecim) miesiącu** od podpisania kontraktu. W tym celu nowy dystrybutor powinien w miesiącu podpisania kontraktu i kolejnym być co najmniej aktywnym dystrybutorem. Grupa kwalifikacyjna zostanie ustalona zaczynając od 3 miesiąca pracy na podstawie bieżącej kwalifikacji. Zasady określania grupy kwalifikacyjnej dla nowych dystrybutorów:

- dla grupy VIP 1S – posiadać kwalifikację co najmniej VIP 1S w każdym miesiącu, zaczynając od 3 miesiąca pracy;
- dla grupy VIP 2S – posiadać kwalifikację co najmniej VIP 2S w każdym miesiącu, zaczynając od 3 miesiąca pracy;
- dla grupy VIP 3S – posiadać kwalifikację co najmniej VIP 3S w każdym miesiącu, zaczynając od 3 miesiąca pracy;
- dla grupy VIP 4S – po raz pierwszy zamknąć kwalifikację VIP 4S w okresie kwalifikacyjnym.

Warunki kwalifikacji dla nowych dystrybutorów odpowiadają określonej grupie kwalifikacyjnej (patrz: ogólne warunki kwalifikacji). Do sumy SV i NGV tych dystrybutorów doliczane są wszystkie własne zakupy, zakupy nowych dystrybutorów oraz ich organizacji – począwszy od miesiąca podpisania kontraktu.

Więcej informacji o Vision Voyage 2012 na stronie internetowej:

www.vision-polska.pl/voyage2012/

„PILNY WKŁAD VISION”

UWAGA!

Luty – to ostatni miesiąc, w którym można odebrać produkty gratisowe na sumę pozostającą na Państwa koncie.

W przypadku nieodebrania prezentu w lutym, gratisowe CV zostaną anulowane.

W skład prezentu mogą wchodzić **dowolne produkty Vision z wyjątkiem** herbaty Vision oraz D4X. Spośród nowych produktów 2011 roku w składzie prezentu może znaleźć się iFly, Healthy Kiss oraz D i Guard nano.

Produkty gratisowe z PILNEGO WKŁADU VISION można odebrać **w dowolnej firmie handlowej lub za pośrednictwem GOS.**

KWALIFIKACJA LUTEGO W VISION POLSKA

Szanowni Dystrybutorzy,

Prosimy o zapoznanie się z poniższą informacją, dotyczącą zakupów w sklepie internetowym Firmie handlowej Vision Polska

Zamówienia złożone w sklepie Internetowym, opłacone przelewem bankowym *, przyjmowane będą do przedostatniego dnia roboczego miesiąca firmy handlowej Vision Polska tj. do 28 lutego 2012.

*Kopię potwierdzenia przelewu bankowego prosimy przysyłać faxem (22 55 88 998) lub e-mailem (orders@warsaw.vipgpl.com) do przedostatniego roboczego dnia miesiąca (28.02.2012) w godzinach pracy firmy handlowej Vision Polska (9:00-17:00).

Ostatniego roboczego dnia miesiąca tj. 29 lutego 2012 do godz.16 w sklepie internetowym, przyjmowane będą **wyłącznie zamówienia opłacane KARTA KREDYTOWĄ.**

KWALIFIKACJA LUTEGO W GOS EU

Terminy realizacji zamówień do kwalifikacji lutego 2012:

Do środy, 29 lutego 2012: zamówienia, opłacane przelewem bankowym* zamówienia opłacane kartą kredytową lub za pomocą PayPal

*Prosimy o przesłanie faksem lub pocztą elektroniczną kopię potwierdzenia dokonania przelewu bankowego najpóźniej do 02.03.2012, do godziny 16.00 (czas środkowoeuropejski-CET) aby zamówienie zostało zaliczone do kwalifikacji lutego

Email: cs@vienna.vipgpl.com
 Fax: +43 223276233